

30 июня 2010 г

Новые горизонты инвестиций. Экспертиза HSBC Private Bank.

29 июня 2010 г. директор по работе с клиентами из России и стран СНГ британской компании Property Vision, подразделения HSBC Private Bank – Гульнара Лонг рассказала клиентам и друзьям HSBC Private Bank в России о рынке недвижимости Англии и Франции. Гостям было интересно услышать от эксперта, работающего на этих рынках, о тенденциях ценообразования после экономического кризиса 2008 года и инвестиционных перспективах.

Первый из серии вечеров «новых горизонтов», открываемых одним из крупнейших международных банков для частных клиентов из России, прошел в музее легендарных ретро автомобилей «Автовилль», изящно вписавшись в «историю будущего» – концепцию уникальной автоколлекции, демонстрирующей лучшие достижения *прошлого* как основу не менее достойного *будущего*. О юридических тонкостях сделок с недвижимостью гостям вечера рассказал партнер международной юридической фирмы CMS Шарль-Анри Руа.

После изысканного ужина в ресторане «Москвич» клиенты и друзья HSBC Private Bank – в числе которых директор Московского музея современного искусства *Василий Церетели*, директор Государственной галереи на Солянке *Федор Павлов-Андреевич*, главный редактор журнала Forbes в России *Михаил Кашулинский*, генеральный директор издательского дома Axel Springer Russia *Регина фон Флемминг*, издатель и коллекционер *Пьер Броше*, главный редактор журнала *Pride Ксения Чилингарова* – стали гостями специального показа выдающейся коллекции «Автовилль» – собрания шикарных олдтаймеров и совсем молодых, но лучших в своем классе, спорткаров.

Вооружившись инструментами успешных инвестиций, гости вечера отправились писать историю своего будущего, а руководитель HSBC Private Bank в России *Наталья Солодовникова* пообещала превратить подобные события в добрую традицию банка. Темы будущих встреч пока держатся в секрете, но хозяева вечера заверили своих гостей, что «новые горизонты», несомненно, станут ценным дополнением к услугам, которые HSBC Private Bank оказывает своим клиентам, небезразличным к будущему своего капитала.

HSBC Private Bank (обслуживание крупного частного капитала) – это направление бизнеса private banking Группы HSBC. Под этим брендом работают подразделения по обслуживанию крупного частного капитала Группы HSBC во всем мире. HSBC Private Bank совместно с подразделениями по обслуживанию частного капитала HSBC и HSBC Trinkaus составляют Группу Global Private Banking, предлагающую индивидуальные услуги крупным частным клиентам и членам их семей в 39 странах в Европе, Северной и Южной Америке, Азиатско-Тихоокеанском регионе, на Ближнем Востоке и в Африке. По состоянию на 31 декабря 2009 года прибыль HSBC Private Bank до уплаты налогов составила \$1108млн, в общий объем клиентских активов под управлением - \$460 млрд.

Группа HSBC

HSBC Holdings plc, материнская компания Группы HSBC со штаб-квартирой в Лондоне. Группа обслуживает своих клиентов в более чем 8 000 офисах, расположенных в 88 странах мира в Европе, в Азиатско-Тихоокеанском регионе, Северной и Южной Америке, на Ближнем Востоке и в Африке. С активами \$2,364 млрд по состоянию на 31 декабря 2009 года Группа HSBC является одной из самых крупных мировых организаций, оказывающих финансовые услуги. Группа HSBC позиционирует себя во всем мире как ‘The world’s local bank’.

HSBC в России

Группа HSBC в России осуществляет свою деятельность через ООО «Эйч-эс-би-си Банк (РР)». Банк предлагает широкий спектр корпоративных и инвестиционно-банковских продуктов компаниям и финансовым институтам. С июня 2009 года в России стали доступны также розничные банковские услуги мирового уровня, предлагаемые HSBC. Банк HSBC открыл четыре отделения в Москве и филиал в Санкт-Петербурге. HSBC в России также предлагает услуги по управлению частным капиталом (private banking).

Property Vision

Подразделение HSBC Private Bank, единственного банка по обслуживанию крупного частного капитала, предоставляющего услуги по приобретению элитной недвижимости клиентам. Property Vision лидер в области предоставления эксклюзивных услуг по приобретению элитной недвижимости с 1983 года, ведущий специалист на рынке элитной недвижимости Англии и Франции. В пяти офисах Property Vision в Англии и Франции работает более 60 человек, на порядок больше, чем у любой другой компании, предоставляющей подобные услуги в этом регионе. Property Vision предоставляет своим клиентам эксклюзивный доступ к частным объектам, которого нет у агентов по продаже недвижимости. Компания дает своим клиентам объективную, независимую оценку объектов.